

APPขยายฐานเครื่องมือแพทย์ โซวเงินสดพร้อมทำดีลM&A



ทันหุ้น – APP เล็งขยายฐานเครื่องมือแพทย์-ทันตกรรม ชีติศทางโดดเด่น ฟากบักบอส “ประกาศ ตั้งอดุลย์รัตน์” เร่งลุยทำดีล M&A โซวเงินสดเต็มมือ 300 ล้านบาท ระบุหากดีลเล็กคาดใช้เงินเพียง 50 ล้านบาท ส่งสัญญาณรายได้ปี 64 สดใส ลุยแพลตฟอร์มใหม่อัปเดต

นายประภาส ตั้งอดุลย์รัตน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท แอปพลิแคด จำกัด (มหาชน) หรือ APP เปิดเผยถึงแผนการดำเนินงานปี 2564 ว่า บริษัทมีแผนขยายฐานลูกค้าไปในเซกเตอร์เครื่องมือทางการแพทย์ และทันตกรรม ซึ่งเป็นลูกค้ากลุ่มใหม่ เพราะมีทิศทางการเติบโตเพิ่มขึ้นชัดเจน ขณะที่สัดส่วนรายได้ที่เกิดขึ้นในกลุ่มเครื่องมือทางการแพทย์ และทันตกรรมในปี 2564 อาจจะยังไม่เห็นภาพที่ชัดเจน เนื่องจากเป็นปีแรกสำหรับการเจาะตลาดใหม่

ทำดีล M&A

นอกจากนี้บริษัทจะดำเนินการทำดีลควบรวมกิจการ หรือ M&A ให้เกิดขึ้นในปี 2564 เพื่อสร้างกลยุทธ์และการเติบโตในอนาคตให้กับบริษัท ซึ่งปัจจุบันอยู่ระหว่างเจรจาอยู่ 2-3 ราย เบื้องต้นการทำดีล M&A ขนาดเล็กคาดจะใช้เงินลงทุนรวมกันประมาณ 50 ล้านบาท แต่หากเป็นบริษัทขนาดใหญ่คาดจะใช้เงินลงทุนหลักร้อยล้านบาท โดยปัจจุบันบริษัทมีกระแสเงินสดพร้อมลงทุนอยู่ที่ 300 ล้านบาท

ขณะที่ทิศทางธุรกิจและภาพรวมผลประกอบการปี 2564 บริษัทขออัปเดตภายในประเทศที่สำคัญนั้นคือการแพร่ระบาดของโควิด-19 รอบใหม่ หากรุนแรงอาจส่งผลกระทบต่อลูกค้า และส่งผลโดยตรงแก่บริษัท อย่างไรก็ตามบริษัทคาดว่าจะไม่ล็อกดาวน์รุนแรงเมื่อเทียบกับการแพร่ระบาดของโควิด-19 ครั้งแรก

สำหรับทิศทางรายได้ปี 2564 บริษัทคาดว่าจะยังเติบโตได้ในตัวเลขสองหลัก เมื่อเทียบกับปีนี้ ขณะที่ปีนี้บริษัทคาดรายได้อาจจะใกล้เคียงปีก่อน หรือลดลงเล็กน้อย เพราะได้รับผลกระทบจากการเลื่อนส่งมอบงานให้กับลูกค้าในช่วงครึ่งปีแรก และบริษัทจะพยายามรักษาฐานอัตรากำไรสุทธิ (Net Profit Margin) ให้อยู่ที่ 7-8%

อนึ่ง 9 เดือนแรกของปี 2563 บริษัทมีรายได้แล้วที่ 500.10 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 44.49 ล้านบาท ส่วนปี 2562 บริษัทมีรายได้ที่ 734.97 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 57.48 ล้านบาท

เล็งรับงานรัฐ

นายประภาส กล่าวต่อว่า คาดงานภาครัฐปี 2564 จะมีออกมาเพิ่มขึ้น เมื่อเทียบกับปีนี้ โดยหากมีงบประมาณออกมาจริง บริษัทคาดว่าจะได้งานจากภาครัฐอย่างน้อย 100 ล้านบาท และหากเป็นกรณีมากที่สุด คาดจะได้งานเพิ่มขึ้นเท่าตัว หรือที่ระดับ 200 ล้านบาท จากปีนี้คาดมีรายได้จากภาครัฐที่ 80 ล้านบาท

นอกจากนี้บริษัทเตรียมให้บริการแพลตฟอร์มใหม่สำหรับให้บริการแก่ผู้ประกอบการรับเหมาก่อสร้าง ออกแบบ เขียนแบบ รวมถึงผู้ใช้บริการทั่วไป ปัจจุบันอยู่ระหว่างทดสอบระบบบริการ คาดจะเริ่มให้บริการได้ในปี 2564 โดยบริษัทคาดจะมีรายได้ 3 ช่องทางจากแพลตฟอร์มดังกล่าว ได้แก่ การขายโฆษณา , การขายสมาชิก และส่วนแบ่งจากการให้บริการ บริษัทประเมินจำนวนผู้ออกแบบอยู่ที่ 2 แสนราย ส่วนผู้ใช้บริการคาดจะอยู่ที่หลักหมื่นราย

บริษัทจะพยายามดึงฐานลูกค้าเข้ามาใช้บริการบนแพลตฟอร์มมากขึ้น เพื่อสร้างการบริการแบบครบวงจร และเข้าถึงกลุ่มผู้ใช้บริการ สำหรับการลงทุนแพลตฟอร์มใหม่บริษัทใช้เงินลงทุนประมาณ 30-40 ล้านบาท